РЕГИОНАЛЬНЫЕ СТРАТЕГИИ ИТ В МИРЕ

Краткий обзор в рамках форсайт-сессии по развитию ИКТ-отрасли Вологодской области до 2030 года

1. Опыт США

Тезисы:

- ✓ наличие множества как крупных интернациональных ИТ-компаний, так и стартапов;
- √более 150 технопарков на территории страны;
- ✓ активное патентование и развитая системы защиты патентов в области ИТ, большая часть патентов формируется на территории ИТ-парков;
- ✓ доступность венчурного капитала, развитая система сопровождения стартапов;
- ✓ развитая экосистема (коммуникации, доступ к капиталу, обмен кадрами и др.);
- ✓ создание центров компетенций по ИТ-направлениям (как внутри крупных компаний, так и на территории технопарков);
- ✓активное привлечение иностранных кадров

2. Опыт Индии

Тезисы:

- ✓ лидерство по объему экспорта ИТ-продукции;
- ✓ доминирующее положение на глобальном рынке ИТ-аутсорсинга (сектор офшорной разработки программного обеспечения и управления ИТ-службами, аутсорсинг бизнес-процессов);
- ✓ господдержка ИТ-бизнеса (субсидии на старт бизнеса, льготные кредиты, снижение таможенных ставок на ввоз оборудования);
- ✓специализированные индустриальные зоны с налоговыми льготами;
- ✓ государственная программа развития экспорта программного обеспечения,
- ✓упрощение экспортных операций, снижение затрат на экспорт;
- √создание региональных ИТ-центров в городах;
- ✓ размещение представительств иностранных ИТ-компаний

3. Опыт Эстонии

Тезисы:

- ✓ приоритет ИТ для населения, максимальное удобство, услуги в любое время и в любом месте. Ключевая миссия строительство электронного государства на принципах максимальной открытости;
- ✓активное использование ИТ госструктурами;
- ✓ создание центров ИТ-компетенций внутри страны для нужд макрорегиона (EC);
- ✓ рекордное соотношение количества стартапов к количеству населения;
- ✓мегапроекты: ID-карта, Перекресток (объединение 100 баз данных, 1500 услуг, 150 инфосистем)
- ✓ высокий уровень знания и распространения английского языка среди населения;
- ✓ в обществе нормальным считается обучение детей программированию с 7 лет

4. Потенциальные стратегические акценты для региона

□ концентрация на нескольких нишах для экспорта ИТ;
создание центров ИТ-компетенций в рамках страны;
развитие ИТ в частном секторе региона;
 увеличение количества игроков в регионе (с обязательным увеличением персонала количественный рост малых и средних компаний;
концентрация ресурсов в якорных компания и их рост;
□ экосистема (коммуникации, мероприятия, инвестиции, господдержка, объединения);
□ НИОКР и патентование;
инфраструктурное развитие (технопарки, бизнес-инкубаторы, ЦОДы);
🗆 кадры:
🗖 привлечение иностранных кадров, межрегиональная миграция;
🗖 подготовка местных кадров;
🗖 активный пиар и брендинг местности (для привлечения кадров, капиталов,
господдержки);
□ межрегиональное и международное сотрудничество (бизнес,власть, наука, пиар);
государственная региональная поддержка:
□ государственные инвестиции;
снижение издержек ИТ-компаний (через налоговое стимулирование и т.д.)

5. Проекты по поддержке реализации ИТ-стратегии региона

□ общий план-график (бизнес, власть, наука и образование), проектный офис и
рабочие команды, персональное и инициативное кураторство;
□ создание специализированных центров по поддержке бизнеса, ответственных за
развитие своей практики:
центры ИТ-компетенций (на базе компаний, группы компаний, учреждения
образования или науки, отдельных экспертов);
аналитический центр (исследования, анализ, экспертиза);
□ кадровый и образовательный центр (поиск и подготовка кадров);
□ центр поддержки экспорта ИТ продукции и услуг (технологии и партнерства);
маркетинговая и сбытовая поддержка:
создание и продвижение бренда территории, создание коллективного
бренда (для нескольких компаний), продвижение брендов компаний;
консалтинг в области маркетинга и продаж (компании, частные эксперты)
□ создание Торгового дома (консолидация ресурсов для продвижения
небольших компаний и привлечение ресурсов);
инвестиции в коммуникации:
 привлечение отечественных и иностранных компаний-партнеров и экспертов;
инициативная поддержка федеральных госпроектов;
привлечение инвестиций от частных инвесторов и компаний других отраслей